

ALTAREA SOLUTIONS & SERVICES LANCE « LE CARRÉ PARTENAIRES », UN NOUVEAU SERVICE D'ACCOMPAGNEMENT A DESTINATION DES CGP

Paris, le 29 avril 2022 – Altarea Solutions & Services dévoile « Le Carré Partenaires », un service unique destiné aux Conseillers en Gestion de Patrimoine et Réseaux de l'industrie Bancaire & Assurance pour les accompagner tout au long de leur partenariat au sein du Groupe Altarea et faciliter l'accompagnement de leurs clients.

Altarea Solutions & Services accompagne l'ensemble des marques du Groupe Altarea grâce à sa plateforme de services internalisés Altarea Partenaires et à des experts métiers dédiés. Cette porte d'entrée unique vise à apporter une valeur ajoutée et satisfaction aux clients et partenaires du Groupe Altarea, tout au long de leur projet immobilier : accompagnement commercial, courtage en financement, gestion locative...

Altarea Solutions & Services regroupe l'offre des différentes marques du Groupe Altarea et propose des milliers de logements à travers toute la France. Unique structure BtoB à proposer, en direct promoteur, toutes les fiscalités de l'immobilier neuf et de l'ancien réhabilité sur une même plateforme, Altarea Solutions & Services, via sa plateforme Altarea Partenaire, propose des outils reconnus comme les plus performants du marché.

C'est dans ce cadre qu'Altarea Solutions & Services a lancé le « Carré Partenaires » qui met à disposition des Conseillers en Gestion de Patrimoine (CGP) et des partenaires bancaires et assurances, des interlocuteurs dédiés, disponibles et réactifs.

Les coordinateurs commerciaux du Carré Partenaires travaillent en étroite collaboration avec les Responsables Prescription de l'ensemble des marques du Groupe Altarea et **proposent un accompagnement sur-mesure aux CGP et partenaires du monde bancaire et assurance dans toutes les étapes de leur parcours**, de la signature du mandat à la réservation : mise en place du partenariat, formation aux outils de la plateforme, mise en avant desancements, réponses aux questions des partenaires...

Les coordinateurs commerciaux sont également les ambassadeurs des services du Groupe Altarea et assurent la mise en relation avec nos experts en matière de courtage en financement, de gestion locative, ou encore de solution meublée.

Les partenaires peuvent également accéder à une large palette d'outils et de services, leur permettant de conseiller et d'accompagner au mieux leurs clients dans leur projet immobilier.

Sophie SOSAMRITH, Directrice Générale d'Altarea Solutions & Services indique : « *Nous sommes fiers de pouvoir proposer à nos partenaires ce nouveau service qui illustre la stratégie d'accompagnement d'Altarea Solutions & Services. Cette excellence servicielle s'illustre notamment par des récompenses emblématiques, à l'instar du Prix des Pyramides de la Gestion de Patrimoine que nos équipes ont remporté pour la troisième année consécutive.* »

A PROPOS D'ALTAREA - FR0000033219 - ALTA

Altarea est le 1er développeur immobilier de France. A la fois développeur et investisseur, le Groupe est présent sur les trois principaux marchés de l'immobilier (Commerce, Logement et Immobilier d'entreprise) lui permettant d'être leader des grands projets mixtes de renouvellement urbain en France. Le Groupe dispose pour chacune de ses activités de l'ensemble des savoir-faire pour concevoir, développer, commercialiser et gérer des produits immobiliers sur-mesure. Altarea est coté sur le compartiment A d'Euronext Paris.

www.altarea.com



CONTACTS PRESSE

ALTAREA
Nicolas LEVIAUX
Responsable relations media Groupe
01 56 26 70 86 / 07 60 75 17 14
nleviaux@altarea.com

AGENCE SHAN
Laetitia BAUDON-CIVET
Directrice conseil
01 44 50 58 79 / 06 16 39 76 88
laetitia.baudon@shan.fr